

En historie om flyforsikring

- eller hvordan man mister en god kunde.

Af BES

Som flyejer er det et nødvendigt onde at have en forsikring på flyet. Ansvarsforsikringen er – rimeligt nok – obligatorisk, hvorimod kaskoforsikringen er valgfri. Mon ikke de fleste af os anser vore fly for så store investeringer, at vi vælger at have en kaskoforsikring? Jeg gør det selv og har gjort det siden 1986, hvor jeg købte mit første fly.

På anbefaling fra flere piloter, tegnede jeg forsikring hos Hafnia. Det var dengang Peter Fabricius var ansvarlig for flyforsikringerne. God service, man kunne tale med en kontaktman, som selv fløj og som vidste lige netop, hvad det drejede sig om. Senere købte Codan, som bekendt, Hafnia og det blev nu Ole Brandt, man kunne tale med. Behagelig mand, Ole. Selv pilot. Forstand på både fly og forsikring. Desværre gik Ole på pension og så begyndte skråplanet.

Det skal lige siges, at lige siden 1986 har jeg – heldigvis – ikke haft brug for min forsikring, så man kan vel sige, at jeg har været en god forretning for forsikringsselskabet, uanset præmiens størrelse. Det kan nu ikke være forsikringsselskabets opfattelse, idet jeg, før forsikringens hovedforfaldsdato i maj 2003 modtog brev om, at præmien ville stige med 23,7%.....!! Jeg undersøgte naturligvis mulige alternativer og fandt da også ét, men prisforskellen var så lille, at jeg ikke fandt det umagen værd at skifte selskab. Codan fik selvfølgelig det gule kort, så man kan sige, at jeg havde gjort opmærksom på min misfornøjelse med den voldsomme præmiestigning.

Stor var min forbløffelse, da jeg modtog et brev fra Codan kort før hovedforfald i år, med den besked, at præmien ville stige med 15,7% og at selvriskoen ville blive fordoblet. Jeg spurgte selskabet, om de virkelig ville af med en kunde med 18 års skadefri flyvning? Codan gav udtryk for, at det var de kolde i r.... overfor, så derfor fandt jeg alternativet fra sidste år frem og ringede til forsikringsmægler Torben Lund Simonsen i Roskilde (tlf. nr. 7020 1927). Behagelig mand. Selv pilot. Flyver endda halehjul, så han véd, hvad det drejer sig om. Efter en kort snak tog Torben action på sagen, som endte med, at jeg fik en ny forsikring med lavere selvrisiko, bedre dækning på nogle områder og en besparelse på kr. 3,000,- om året.

Gak du hen og gør ligeså!